



Loïc Delmazure

Formateur et consultant en IA appliquée à la performance commerciale

Président de Skill'earn · Président de jury pour 4 certifications RS

06 95 31 90 13 · ldelmazurepro@gmail.com · skillearn.fr
linkedin.com/in/loïc-delmazure · Métropole lilloise · Permis B, véhiculé

Appris le vendredi, appliqué le lundi.

150+

apprenants formés

20+

organisations commanditaires

50+

candidats évalués en jury de
certification

500+

vidéos e-learning tournées

Ils m'ont fait confiance : Axio Formation · Formalyon Conseil · Kodea · Anodos · Campus Eductive · LG Property Services · Le Brunch Creative

PROFIL

Ingénieur d'affaires de formation, je forme les dirigeants et leurs équipes à utiliser l'IA sur leurs vrais dossiers : prospection, appels d'offres, marketing, données, tâches répétitives. Chaque séance part de vos cas réels et se termine par un livrable conçu pour servir dès le lundi. Président de jury de certification, je sais ce qu'évaluer une compétence veut dire.

DOMAINES D'INTERVENTION

IA et performance commerciale

Vos commerciaux passent trop de temps à chercher, rédiger et relancer. Prompts et trames de prospection, de réponse aux appels d'offres et d'analyse de données commerciales (Excel et IA), construits sur vos propres dossiers.

Automatisation et agents IA

Des tâches répétitives mobilisent vos équipes chaque semaine. Workflows n8n, Make ou Zapier, bases Airtable et agents IA qui relient vos outils métier et prennent ces tâches en charge.

Adoption encadrée de l'IA

Vos équipes utilisent l'IA chacune à sa façon, sans cadre commun. Acculturation des dirigeants et des équipes, règles d'usage, repères AI Act, RGPD et cybersécurité, conduite du changement.

Aussi

Vidéos et avatars IA, e-learning, bureautique Excel, Word et PowerPoint du débutant à l'avancé.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

mars 2025 – aujourd'hui

Agence IA et automatisation pour les PME des Hauts-de-France

Président et cofondateur · Skill'earn

- **Trois offres** : formation des équipes à l'IA, déploiement de workflows et d'agents IA, audit et feuille de route IA sur 12 mois.
- **Accompagnement commercial** : stratégie de prospection omnicanale, audit de lancement commercial, pilotage sous Airtable.
- Indicateurs fixés avant chaque mission, suivis pendant, bilan à la livraison.

janv. 2023 – aujourd'hui

En direct et en sous-traitance pour des organismes de formation

Formateur et consultant IA indépendant · DPP

- Formations IA générative, automatisation et bureautique pour TPE, PME, grands comptes et établissements publics.
- IA appliquée à la prospection téléphonique, au marketing digital, aux appels d'offres et à l'analyse de données commerciales.
- Supports livrés clés en main : kits Excel progressifs, cours d'automatisation n8n, évaluations finales avec corrigés.

CERTIFICATION ET ÉVALUATION

avr. 2025 – aujourd’hui
Une vingtaine de sessions

Président de jury de certification · Axio Formation
Plus de 50 candidats évalués : dossiers et soutenances, délibérations, grilles et commentaires de jury.

Code	Certification du Répertoire spécifique	Certificateur
RS7344	Développer son activité avec l’intelligence artificielle	Webmarketing & Co’m
RS7283	Développer la performance commerciale grâce à l’intelligence artificielle	Classe Digitale
RS7288	Intégrer l’intelligence artificielle dans la conception et l’optimisation des actions marketing et communication	Classe Digitale
RS6776	Création de contenus rédactionnels et visuels par l’usage responsable de l’IA générative	Inkrea Formations

2025 – 2026
Prestataire

Jury des concours d’admission · Campus Eductive Euralille
Évaluation des candidats aux concours d’entrée, participation aux décisions d’admission.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES (SUITE)

2026
Bureautique et création d’entreprise

Concepteur et formateur e-learning · Axio Formation

- **Plus de 500 vidéos de formation tournées** : Excel, Word et PowerPoint en niveaux débutant et avancé, module « Création d’entreprise ».
- Révision pédagogique, sur le fond et la forme, des scripts de la certification « Développer son activité avec l’IA » (RS7344).

nov. 2024 – avr. 2025
Wambrechies

Ingénieur d’affaires · UpMan Consulting

- Création d’une business unit : recrutement et montée en compétences de l’équipe.
- Prospection, réponse aux appels d’offres, pilotage de la rentabilité des projets.

avr. 2021 – nov. 2023
Lille · alternance du Mastère

Ingénieur d’affaires en alternance · Campus Eductive Euralille

- Développement d’un portefeuille grands comptes, pilotage d’événements professionnels et de projets innovants.
- Conception et animation de modules pédagogiques pour les étudiants.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE · DU VENDREDI AU LUNDI

01 Partir du terrain Recueil des cas réels et des outils de l’apprenant avant la formation.	02 Pratiquer tout de suite Théorie courte, manipulation immédiate sur les situations du métier.	03 Repartir avec un livrable Chaque séance produit un résultat utilisable dès le lundi.	04 Mesurer les acquis Évaluation des compétences et suivi de la mise en application.
---	---	---	--

TRAVAILLER AVEC MOI

Dirigeants

Formation de vos équipes, déploiement d’automatisations et d’agents IA, audit et feuille de route, avec Skill’earn. [skill-earn.fr](https://www.skill-earn.fr)

Organismes de formation

Conception, animation et évaluation de vos modules IA, commerce et bureautique, en sous-traitance via DPP : présentiel intra et inter, classe virtuelle, e-learning, parcours certifiants.

OUTILS

IA générative : ChatGPT, Claude, Gemini, Mistral Le Chat, Copilot
Médias IA : Midjourney, Synthesia, HeyGen
Automatisation : n8n, Make, Zapier, Airtable
Bureautique : Excel, Word, PowerPoint

FORMATION

Mastère Ingénierie d’affaires
PPA Business School · 2021–2023, en alternance
Bachelor Management commercial
PPA Business School · 2020–2021
BTS Management des unités commerciales
Maestris · 2018–2020

CENTRES D’INTÉRÊT

Gestion de patrimoine
Football et padel
Mangas